



SAINTE-ANNE

LYCÉE

HÔTELLERIE - RESTAURATION - SANTÉ - SOCIAL

SAINT-NAZAIRE



COLLEGE
DE PARIS

EN
APPRENTISSAGE

OPTION
HÔTELLERIE
RESTAURATION



Devenir un responsable du développement commercial qui a pour mission d'étendre le business de son organisation sur de nouveaux territoires en France ou à l'étranger afin de maximiser le chiffre d'affaires.

BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL FRANCE ET INTERNATIONAL



LES ATOUTS DE LA FORMATION

- ✓ Pas de frais de scolarité
- ✓ Titre RNCP reconnu par les professionnels
- ✓ Débouchés variés
- ✓ Ouverture à l'international
- ✓ Insertion professionnel rapide
- ✓ Effectifs réduits
- ✓ Une semaine de renforcement linguistique à l'étranger
- ✓ Test TOEIC intégré à la formation
- ✓ Parcours spécialisé Hôtellerie-Restauration

595h / an
en centre de
formation

1
AN

LES ENSEIGNEMENTS EN CENTRE DE FORMATION

ENSEIGNEMENTS PAR MODULES (4 BLOCS),
À RAISON DE 35H PAR SEMAINE :

BLOC 1 :

Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'international.

BLOC 2 :

Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients en France et à l'international.

BLOC 3 :

Négocier, mettre en place les contrats et partenaires

BLOC 4 :

Manager une équipe commerciale et suivre les performances en France et à l'international.

Parcours de spécialisation en hôtellerie-restauration
Learning expedition

ALTERNANCE

595 heures de formation sur 17 semaines
37 semaines en entreprise

Rythme d'alternance :
1 semaine en centre / 2 semaines en entreprise

Développement de savoir-faire et de savoir-être essentiels pour s'épanouir dans la formation de responsable commercial d'une organisation dans le contexte internationalisé et valider un titre certifié et reconnu par l'État de niveau 6, code NSF 312p, enregistré au RNCP par décision de France Compétences.

CONDITIONS D'ADMISSION

- Titulaire d'un diplôme Bac+2 (ou d'un diplôme de niveau 4 avec des années d'expérience, sous réserve de l'autorisation du certificateur)

MODALITÉS D'ÉVALUATIONS

- Épreuves ponctuelles, écrites et orales
- Contrôle en Cours de Formation (CCF)

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Responsable du développement commercial
- Business developer
- Ingénieur commercial
- Attaché commercial
- Chargé d'affaires

APTITUDES REQUISES

- Travail en équipe
- Sens de l'organisation
- Gestion et management
- Communication

ÉTABLISSEMENT MEMBRE

DU RÉSEAU RENASUP PAYS DE LA LOIRE

Dans le cadre
de la préparation
du CNRD

DES ASSOCIATIONS DE LYCÉES HÔTELIERS :

ANEPHOT : Association Nationale des Ecoles Privées
d'Hôtellerie et de Tourisme

AFLYHT : Association Française des Lycées d'Hôtellerie
et de Tourisme

AEHT : Association Européenne des Ecoles d'Hôtellerie
et de Tourisme



SAINTE-ANNE

250 boulevard Laënnec - 44600 Saint-Nazaire

Tél. : 02 40 17 12 00

secretariat2@lycee-sainte-anne.net

lyceesainteanne.fr

LYCÉE
DES MÉTIERS

